

IL PROGRAMMA PER CHI VENDE FLIBO

Vendi FLIBO. Guadagni ogni anno.

Porti FLIBO nelle piccole aziende che conosci. Il cliente lo prova gratis e lo compra online, da solo. Tu guadagni sul primo anno e su ogni rinnovo.

Chi può entrare

	Venditori	con partita IVA, che lavorano in proprio.
	Agenzie	con i loro venditori: paghiamo il capo rete, che divide con i suoi.
	Rivenditori	negozi e assistenza informatica, tecnici, registratori di cassa, software.
	Privati	senza partita IVA, con ricevuta per prestazione occasionale.

40%

del primo anno pagato dal cliente

10%

di ogni rinnovo, finché il cliente resta

20%

su attivazione Metodo e avviamento a pagamento

IL CLIENTE COMPRA	IL CLIENTE PAGA	TU, 1° ANNO	TU, RINNOVO
FLIBO Solo	29 €/mese 348 € l'anno	139 €	35 €
FLIBO Azienda	69 €/mese 828 € l'anno	331 €	83 €
FLIBO Metodo	199 €/mese + attivazione 2.388 € l'anno + 1.900 € una tantum	1.335 €	239 €
Avviamento guidato	290 € o 490 € con Solo o con Azienda, una tantum	58 € - 98 €	—

Prezzi di lancio, IVA esclusa, fatturazione annuale anticipata. Importi arrotondati all'euro. Metodo: 40% di 2.388 € più 20% di 1.900 €.

Solo sull'incassato, solo in denaro.

Uguali per tutti. Il 10% dei rinnovi resta tuo anche se esci dal programma, salvo esclusione per violazione delle regole.

FLIBO Azienda gratis per te.

Il primo anno, poi finché hai portato almeno un cliente pagante negli ultimi 12 mesi. Anche per i venditori di un'agenzia.

COME FUNZIONA, NEL CONCRETO

Regole chiare, dal primo contatto al bonifico.

Come si lega un cliente a te

-  **Il tuo link personale**
Lo mandi per WhatsApp o per email: chi si registra partendo da lì è legato a te.
-  **Il tuo codice partner**
Il cliente lo scrive nel campo «Codice partner» quando si registra.
-  **La segnalazione per partita IVA**
Dalla sezione Partner di FLIBO. Vale 90 giorni, massimo 30 segnalazioni attive, una sola per partita IVA. Vince quella attiva quando l'azienda si registra.

Chi non si può attribuire

- ✗ I clienti che sono già di FLIBO o di NextLogic.
- ✗ La tua azienda.
- ✗ Le aziende con cui LexiCloud ha avuto una trattativa vera negli ultimi 6 mesi.
- ✗ Le aziende che negli ultimi 6 mesi hanno chiesto una demo da sole, senza codice partner.

Niente vincoli

Niente zona, niente esclusiva, niente obiettivi minimi, orari o istruzioni. Niente fisso né anticipi.
Non firmi contratti a nome di LexiCloud: il cliente prova e compra online, da solo.

Come vieni pagato

- 1 A ogni vendita** ti arriva un avviso.
- 2 Il 1° del mese** ricevi l'estratto conto.
- 3 La fattura è già pronta** nel tuo FLIBO: servizio di promozione e segnalazione verso LexiCloud.
- 4 Entro il 15** ricevi il bonifico.

Privati senza partita IVA: ricevuta per prestazione occasionale, firmata online, fino a 5.000 € l'anno. Oltre serve la partita IVA.

Se il cliente cambia piano: se sale, 40% della differenza nel primo anno e 10% dopo. Se scende, nessuno storno, salvo un rimborso vero al cliente. Sull'avviamento regalato fino al 31/12/2026 non c'è provvigione.

Cosa ti diamo

- ✓ FLIBO Azienda gratis, per la tua azienda e per le demo.
- ✓ Il gruppo WhatsApp «FLIBO Partner» e la newsletter mensile per i partner.
- ✓ Il corso video, una call al mese e l'area materiali.
- ✓ La sezione Partner dentro FLIBO: vendite, clienti, provvigioni e fatture.
- ✓ All'inizio le demo ai tuoi clienti le fa Claudio. Poi, quando sei formato, le fai da solo.

Come si entra · per domande scrivi a Claudio Brusafferri

- 1 Ti iscrivi** su flibo.app/partner.
- 2 Approvazione** della tua iscrizione.
- 3 Firmi online** il contratto di collaborazione con FLIBO Sign (codice via email).
- 4 Si attivano** il tuo link, il tuo codice e la sezione Partner.

 WhatsApp +357 99 172342  claudio@lexicloudrevolution.com



Inquadra e iscriviti